**Vertriebsingenieur (m/w/d) für Messtechnik**

# Über uns

Die AIM Systems GmbH ist ein dynamisch wachsendes High-Tech-Unternehmen im Bereich Oberflächenmesstechnik für die intelligente Produktion. Zu unseren Kunden gehören internationale Unternehmen, unter anderem aus der Automobilindustrie und Batterieherstellung. Für unseren Standort in St. Ingbert suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Vertriebsmitarbeiter (m/w/d).

# Ihr Profil

* Abgeschlossenes technisches Studium
* Idealerweise Erfahrung im Vertrieb von Messgeräten
* Sie sind authentisch und an unseren Kunden ehrlich interessiert
* Sie sind aufmerksam und empathisch im Kundengespräch
* Bereitschaft zu weltweiten Einsätzen
* Sehr gutes Englisch und idealerweise eine weitere Sprache

Sie sollten begeisterungsfähig sein und andere mit Ihrer Begeisterung anstecken können. Sie schätzen Fairness und offene Kommunikation. Ihre Arbeitsweise ist professionell, und Sie sind ein starker Teamplayer mit eigenen Akzenten.

# Ihre Aufgaben

Sie sind die Schnittstelle zwischen Vertrieb und Technik. Im Presales-Bereich bearbeiten Sie selbstständig Kundenanfragen, erstellen Angebote und führen Betriebsversuche durch. Dabei begleiten Sie den Kunden vom Erstkontakt über die Projektrealisierung bis zum After-Sales. Als Ansprechpartner unseres Kunden identifizieren Sie Optimierungspotentiale für unsere Technologien und entdecken potenzielle Geschäftsmodelle.

# Wir bieten

Wir bieten Ihnen eine vielseitige und spannende Tätigkeit in wachstumsstarken Branchen mit großem Gestaltungsspielraum. Sie wachsen dynamisch mit unserem Unternehmen mit und übernehmen früh Verantwortung.

Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem nächstmöglichen Eintrittstermin an: bewerbung@aimsys.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!